

**Lunes 12 de mayo de 2014**

Horarios	Palacio de la Canal 9	Palacio de la Canal 10	Palacio de la Canal 11
10:00 a 11:30	<b>INAUGURACIÓN</b>		
11:30-13:00			
13:00-13:30			
13:30-14:00			
14:00-14:30	<p>¿Estoy cometiendo una práctica monopólica? Lic. Julio García Pérez COFECE</p>	<p>"Experiencia y caso de éxito como proveedor del gobierno" Ing. Wulf Boege Schmidt / Ing. Arturo Guevara Rubalcava CANAME</p>	<p>"El abastecimiento de CFE" Lic. David H. Jacob Hernández CFE</p>
14:30-15:00			
15:00-15:30		<p><i>"Compras de Gobierno para la reindustrialización acelerada de México"</i> Dr. Alberto Montoya Martín del Campo Universidad Iberoamericana</p>	
15:30-16:00			
16:00-16:30	<p>"Factura Electrónica" Lic. Pedro López Bernal Lic. Germán Pancardo Durán SAT</p>		<p>"Eco Crédito Empresarial, cambia por una mayor competitividad y eficiencia" Mtro. Santiago Creuheras Díaz SENER</p>
16:30-17:00		<p>" Valor agregado de la PyME" Dr. Eduardo Reyes Díaz-Leal Bufete Internacional, Consultores y Asociados</p>	
17:00-17:30			
17:30-18:00	<p>"Regístrate, participa y véndele la SEMARNAT" Lic. Cecilia Villegas Hernández SEMARNAT</p>		<p>"CÓMO VENDERLE AL GOBIERNO" M.A. Juan Carlos Cabrera López NAFIN</p>
18:00-18:30		<p>"Innovación en productos y servicios de proveedores para el Gobierno de la República" Dr. Eduardo A. Ramírez González Centro Kappa de Conocimiento, S.C.</p>	
18:30-19:00			

**Martes 13 de mayo de 2014**

Horarios	Palacio de la Canal 9	Palacio de la Canal 10	Palacio de la Canal 11
10:00 a 10:30	Cybele Beatríz Díaz Wionczek PEMEX	"Apoyos y Beneficios de la Red de Apoyos al Emprendedor" Dr. Miguel Ángel Castillo Alarcon Universidad Anáhuac	"El SENASICA, y su impacto en la sociedad" Lic. Alicia Ulloa Flores SENASICA
10:30 a 11:00			
11:00 a 11:30			
11:30-12:00	"Programas y Procesos de Adquisición de Bienes y Prestación de Servicios en la Secretaría de Marina para Mipymes" Lic. Raúl A. García de la Vega SEMAR	"Liderazgo aplicado al Marketing" Arturo Serrano Celis PyMEs en Potencia	"CÓMO VENDERLE AL GOBIERNO" M.A. Juan Carlos Cabrera López NAFIN
12:00-12:30			
12:30-13:00			
13:00-13:30	"El abastecimiento de CFE" Lic. David H. Jacob Hernández CFE	"Como realizar un proceso de licitación efectivo" Act. René Quintero Ramos	¿Qué es el SAE, cómo opera y qué contrataciones requiere? Act. Javier Dorantes Plasencia Dr. David Madero Suárez SAE
13:30-14:00			
14:00-14:30			
14:30-15:00		"Calidad en el servicio" Mtra. Midiam Maldonado	
15:00-15:30			
15:30-16:00	"Ciclo Tributario del Contribuyente" Lic. Gustavo García Cano C.P. Marisol Bernal Hernandez SAT	"Visión NESTLE en el desarrollo de Proveedores PyME" Lic. Alfonso Vallarta Nestlé México	"El sistema Nacional de Competencias" P.T.C. Jorge Jaime Mendoza Robles CONOCER
16:00-16:30			
16:30-17:00			
17:00-17:30	"CÓMO VENDERLE AL GOBIERNO" M.A. Juan Carlos Cabrera López NAFIN	¿Como hacer que mi producto o servicio se convierta en un caso de éxito internacional? Lic. Gerardo Tajonar Castro Trade Point México	"Régimen de Incorporación Fiscal" C.P. Patricia Delgado SAT
17:30-18:00			
18:00-18:30			

**Miércoles 14 de mayo de 2014**

Horarios	Palacio de la Canal 9	Palacio de la Canal 10	Palacio de la Canal 11
10:00 a 10:30	"El INADEM apoya empresarios, comprando sus bienes o servicios" Dr. Roberto García Sevilla INADEM	"Compras de Bienes y Servicios del IMSS 2014 - 2015" Lic. Juan Rogelio Gutiérrez Castillo IMSS	"Apoyos Empresariales NAFIN" Mario de la Vega Escamilla NAFIN
10:30 a 11:00			
11:00 a 11:30			
11:30-12:00	"CÓMO VENDERLE AL GOBIERNO" M.A. Juan Carlos Cabrera López NAFIN	"Cómo promocionar eficientemente su producto o servicio" Fernando Velasco NAFIN	"Como venderle al Gobierno utilizando Contratos Marco de TIC" Ing. Víctor Lagunes Soto Ruiz Presidencia de la República
12:00-12:30			
12:30-13:00			
13:00-13:30	"Programa de Financiamiento para el Desarrollo de Proveedores del Gobierno de la República" C.P. Carlos Luna Casillas NAFIN	"El ABC del Crédito" Luis García Montes de Oca NAFIN	"El abastecimiento de CFE" Lic. David H. Jacob Hernández CFE
13:30-14:00			
14:00-14:30			
14:30-15:00		"Puntos críticos en ventas a Gobierno" Mtra. Ana María Pérez Novara DTN	
15:00-15:30			
15:30-16:00	Laboratorio de Innovación en Sustentabilidad Energética "Aprender sobre los instrumentos con los que el Gobierno Federal apoya la investigación y desarrollo de tecnologías verdes" Carlos Ortiz Gómez SENER		
16:00-16:30			
16:30-17:00		"El Éxito en las PyMEs" Ing. Alberto del Río Hall Instituto Método Aplicación Mental	
17:00-17:30	"El Programa Anual de Adquisiciones y la meta de compra estimada para MiPymes" Ing. José Luis Sánchez Gama Lic. Oscar Manuel Noriega Tello SEGOB		"8 Herramientas que las MIPYMES deben usar para sus Ventas al Gobierno" Gerardo Erbesd CANACINTRA
17:30-18:00		"Principios y comportamientos ideales" El camino a la Excelencia empresarial Ing. J. Francisco Ramirez Reséndiz Lean Enterprise Systems S A de C V	
18:00-18:30			